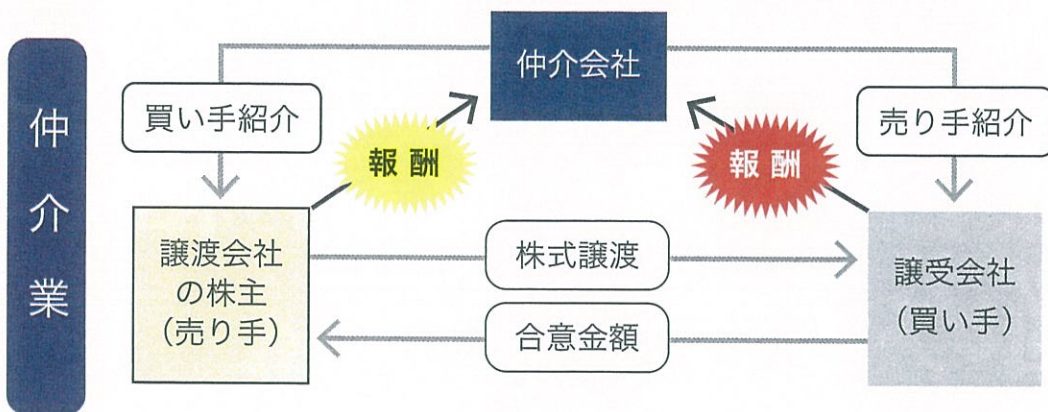
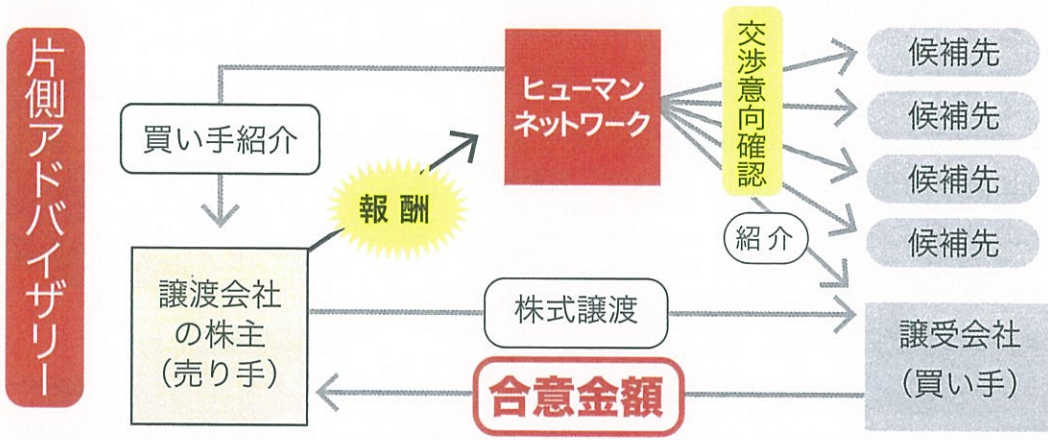


仲介会社にとっては、買い手は複数回取引をしてくれる可能性のあるお客様



弊社にとっては、株主の意向だけを極大化することに専念できる



## 小冊子を差し上げます!

M&Aを考えたことが無かった方には、M&Aを検討するヒントに。M&Aの情報を集めている方には、聞いたことが無かった新しい気づきに。

### 事業承継にM&Aでイノベーションを起こす!

M&Aアドバイザー業務のプロ・保科充弘が執筆。オーナー企業の後継者問題、本田宗一郎氏の事業承継とイノベーション、事業承継M&Aアドバイザー業務の事例などを掲載。



上記小冊子をご希望の方は、弊社HPお問い合わせページから小冊子「事業承継にM&Aでイノベーションを起こす!」希望と入力してお申込みください。

本ページに関するお問い合わせ

**TEL:0120-533-336** (担当:浦野)

[受付時間:平日9:00~16:50]

## 本田宗一郎氏のM&A

弊社自身でアドバイザー業務を進めていくために、三菱銀行(現三菱UFJ銀行)勤務時代から通算二十六年間M&Aアドバイザー業務に従事し、オーナー企業の「後継者問題」を解決してきた保科充弘氏をパートナーとして迎えました。

保科氏は、銀行員時代に本田技研工業(現ホンダ)の創業者本田宗一郎氏の個人預金取引担当として、本田氏の個人事務所へ通いながら「起業家魂」を吸収しました。

本田宗一郎氏が、戦前に自ら創業した自動車部品会社を戦時中にM&Aで、現トヨ

タグループへ売却していたことをご存知でしょうか?

## M&Aが創った未来

本田氏が譲り渡した会社は、現在、トヨタのハイブリッド車の7割に部品を供給していますし、ホンダは日本車市場の乗用車出荷台数シェアの第2位になっています。

本田氏の後継者は、非同族ばかりでした。創業家のリスクマネジメントを実現し、従業員を守り、未来を創る。

弊社ではそのような事業承継を実現するお手伝いをしたいと考えています。